



**בלייד רינג'ר בע"מ**  
(החברה")

25 באוגוסט 2025

לכבוד  
הבורסה לניירות ערך בת"א בע"מ  
[www.tase.co.il](http://www.tase.co.il)  
(להלן: "הבורסה")

לכבוד  
רשות ניירות ערך  
[www.isa.gov.il](http://www.isa.gov.il)  
(להלן: "הרשות")

באמצעות המגנ"א

ג.א.נ.,

**הנדון: דיווח מיידי – התקשרות בהסכם הפצה בלעדי עם Nukkleus Inc להפצת מוצרי החברה בארה"ב  
לשוק הביטחוני, בכפוף לקבלת אישורים רגולטורים**

החברה מתכבדת להודיע בזאת כי ביום 25 באוגוסט 2025 אישר דירקטוריון החברה בהסכם הפצה הכולל תניית בלעדיות עם חברת Nukkleus Inc, במסגרתו תשמש נוקלאוס כמפיצה הבלעדית של מוצרי החברה בארה"ב לשימוש במגזר הבטחוני והגנת המולדת (להלן: "נוקלאוס" או "המפיצה" ו - "ההסכם", בהתאמה).

1. **רקע:**

**החברה**

החברה מפתחת פתרונות לניקוי של פאנלים סולאריים ושדות סולאריים. הפיתוח הייחודי של החברה הינו מטען ייעודי (להלן: "המטע"ד") המתחבר לרפני ריסוס מסוג DJI, לצורך שטיפה וניקיון של פאנלים סולאריים בכלל ולפנאלים סולאריים אשר הנגישות אליהם קשה בפרט, ע"י התזת מים בלחץ גבוה.

**<sup>1</sup>Nukkleus Inc**

למיטב ידיעת החברה, נוקלאוס הינה חברה הרשומה במדינת דלאוור העוסקת ברכש ופיתוח אסטרטגי בתעשיות התעופה, החלל וההגנה ושמויותיה רשומות למסחר בנאסד"ק תחת הסימון NUKK.

2. **עיקרי ההסכם:**

א. **עיקר ההתקשרות:**

החברה העניקה למפיצה רישיון הפצה בלעדי, הניתן להעברה למספר מפיצי משנה, לשיווק, מסחור, מכירה והפצה של מוצרי החברה - מטעני רפנים (payloads או "מטעדי"ים) לשימושים בתחומי ביטחון והגנת המולדת - בשטח ארצות הברית<sup>2</sup>.

בתוך כך, התחייבה המפיצה ליעדי מכירות שנתיים וכן כי תישא באחריות לשיווק, שירות ותמיכה בלקוחות קצה, עמידה ברגולציה מקומית והוצאת ההיתרים הנדרשים לשימוש במוצרי החברה בסקטור הבטחוני בארה"ב.

ביחס ליעדי המכירות השנתיים, יובהר כי יעדים אלו הינם ביחס לכל שנת רישיון כאשר בכל שנה קבעו הצדדים את כמות המטע"דים המינימלית ואת המחיר בו תרכוש המפיצה את המטע"ד מהחברה. כמו כן, יצוין כי ההסכם כולל מנגנון זיכוי שנתי המותנה בעמידה ביעדי ביצוע שנתיים; ככל שיופעל, יינתן למפיצה זיכוי ביחס להיקף רכישותיה באותה שנה, הכול בהתאם להוראות ההסכם.

<sup>1</sup> <https://www.nukk.com/>

<sup>2</sup> "The defense and homeland security market in USA"

עוד יצוין כי סך ההכנסות שצפויה החברה לרשום במהלך כל אחת משלושת שנות הבלעדיות הראשונות, תחת תרחיש תאורטי של עמידה מלאה ביעדי המכירות שקבעו הצדדים, הינו בהיקף שאינו מהותי לחברה וזאת ביחס לסך הונה העצמי של החברה נכון לדוח החציוני האחרון של החברה.

יובהר כי על פי הוראות ההסכם, האחריות להשגת האישורים והרישיונות מוטלת על המפיצה; החברה אינה צד להליכי רגולציה, אינה שולטת בלוחות הזמנים שלהם ואינה יכולה להעריך אם, מתי ובאיזה תנאים יתקבלו האישורים הנדרשים, אם בכלל. מובהר כי בהיעדר האישורים הנדרשים לא תתאפשר מכירה בפועל בארה"ב, והדבר עלול, בין היתר, לעכב או למנוע את מימוש ההתקשרות, להשפיע מהותית על מועד תחילת הפעילות, היקפה ותנאיה, ואף להשפיע, בכפוף להוראות ההסכם, על תקופת הבלעדיות או על המשך ההתקשרות בכללותה. לאור האמור, קיים אי-ודאות מובנה, מהותי ומוגבר ביחס לפוטנציאל התממשות ההתקשרות המובאת בדיווח זה להכנסות כלשהן.

**ב. התמורה:**

בנוסף על התמורה שתשולם בגין רכישת המתעדים, עם התקשרות הצדדים בהסכם חבה המפיצה בתשלום חד פעמי בסך 100,000 דולר ארה"ב אשר ישולם לחברה ב - 4 תשלומים רבעוניים שווים וזאת החל מתום 3 חודשים ממועד התקשרות הצדדים בהסכם.

**ג. בלעדיות:**

במסגרת ההסכם נכללת התחייבות מצד החברה שלא לספק את מוצריה לגורמים אחרים בשוק הביטחון והגנת המולדת בארה"ב וזאת עד חלוף 3 (שלוש) שנים ממועד התקשרות הצדדים בהסכם (להלן: "תקופת הבלעדיות הראשונה"). תקופת הבלעדיות הראשונה ניתנת להארכה בתקופה נוספת בת 5 (חמש) שנים, וזאת בכפוף לעמידת המפיצה ביעדי מכירות שנקבעו בהסכם.

במשך תקופת הבלעדיות הראשונה, ולאחריה, הרישיון כפוף לעמידת המפיצה ביעדי מכירות אשר נקבעו בין הצדדים ביחס לכל אחת משנות הרישיון. ככל והמפיצה לא תעמוד במי מיעדי המכירות השנתיים תוכל החברה לבחור האם לסיים את ההתקשרות או לחילופין להפוך את רישיון ההפצה ללא בלעדי. יובהר כי מעבר לאמור לעיל המפיצה אינה מחויבת בהזמנות מינימום ו/או היקף מינימאלי של הכנסות.

**ד. תקופת ההסכם:**

ההסכם יהא בתוקף עד למועד בו תסתיים תקופת הבלעדיות, או לחילופין, תבוא לסיומה המוקדם בהתאם לתנאים שנקבעו בהסכם לרבות, בין היתר, חדלות פירעון או אי-עמידה בהתחייבויות מסוימות שנקבעו בהסכם וכן אי עמידה ביעדי מכירות מצד המפיצה.

**ה. הוראות נוספות:**

במסגרת ההסכם נכללות הוראות בדבר שמירה על קניין רוחני, ביטוחים, שיפויים, אחריות מוצר, סודיות ויישוב סכסוכים, כמקובל בהסכמים מסוג זה.

יובהר כי נכון למועד דיווח זה אין ביכולתה של החברה להעריך את היקף ההכנסות הנוספות שתרשום במסגרת ההתקשרות נשוא ההסכם, אם בכלל. עוד יובהר כי השיווק והמכירה של מוצרי החברה בארה"ב במסגרת ההתקשרות מותנית בקבלת מכלול היתרים ורישיונות על פי הדין הפדרלי והמדינתי בארה"ב (ככל שיחול), לרבות, אך לא רק: דיני יצוא/יבוא של טכנולוגיה דו-שימושית (בארה"ב ובישראל, לפי העניין), דיני ביטחון לאומי וסנקציות, רגולציה תעופתית והפעלת מערכות בלתי-מאוישות, תקנים טכניים בטיחותיים ואיכות-סביבה, וכן דיני פרטיות/סייבר ורכש ציבורי ביטחוני.

בכבוד רב,  
בלייד ריינג'ר בע"מ

באמצעות:  
חגי כלימור, יו"ר דירקטוריון.

מצ"ב תרגום לאנגלית ובמקרה של חוסר התאמה ההודעה העברית היא הקובעת.

Bladeranger Ltd.

("the Company")

August 25, 2025

To: The Israel Securities Authority

[www.isa.gov.il](http://www.isa.gov.il)

(hereinafter: "the ISA")

To: The Tel Aviv Stock Exchange Ltd.

[www.tase.co.il](http://www.tase.co.il)

(hereinafter: "the TASE")

Via MAGNA

Dear Sirs/Madams,

**Subject: Immediate Report – Entry into an Exclusive Distribution Agreement with Nukkleus Inc. for the Distribution of the Company's Products in the U.S. Defense Market, Subject to Obtaining Regulatory Approvals**

The Company is pleased to announce that on 25th August 2025, it entered into an exclusive distribution agreement with Nukkleus Inc., pursuant to which Nukkleus will serve as the exclusive distributor of the Company's products in the U.S. for use in the defense and homeland security sectors (hereinafter: "Nukkleus" or "the Distributor" and "the Agreement," respectively).

## **1. Background:**

The Company

The Company develops solutions for cleaning solar panels and solar farms. The Company's unique development is a dedicated payload (hereinafter: "the Payload") that connects to DJI spray drones for the purpose of washing and cleaning solar panels in general, and those with difficult access in particular, by spraying high-pressure water.

Nukkleus Inc. [1]

To the best of the Company's knowledge, Nukkleus is a Delaware-registered company engaged in strategic procurement and development in the aviation, space, and defense industries, and its shares are traded on the Nasdaq under the ticker symbol NUKK.

## **2. Main Points of the Agreement:**

a. Main Terms of Engagement:

The Company has granted the Distributor an exclusive, transferable distribution license to a number of sub-distributors, for the marketing, commercialization, sale, and distribution of the Company's products—drone payloads for use in the defense and homeland security sectors—within the United States [2].

As part of this, the Distributor has committed to annual sales targets and will be responsible for marketing, service, and support for end customers, compliance with local regulations, and obtaining the necessary permits for the use of the Company's products in the U.S. defense sector.

Regarding the annual sales targets, it should be clarified that these targets relate to each license year, with the parties determining the minimum number of Payloads and the price at which the Distributor will purchase the Payload from the Company each year. It should also be noted that the Agreement includes an annual credit mechanism contingent upon meeting the annual performance targets; if activated, the Distributor will receive a credit based on its purchase volume for that year, all in accordance with the provisions of the Agreement.

It should also be noted that the total revenue the Company is expected to record during each of the first three years of exclusivity, under a theoretical scenario of full compliance with the sales targets set by the parties, is not material to the Company relative to the Company's total equity as of the last semi-annual report.

It is clarified that according to the provisions of the Agreement, the responsibility for obtaining approvals and licenses rests with the Distributor; the Company is not a party to the regulatory procedures, does not control their timelines, and cannot estimate if, when, or under what conditions the required approvals will be obtained, if at all. It is clarified that without the required approvals, actual sales in the U.S. will not be possible, and this could, among other things, delay or prevent the realization of the engagement, materially affect the start date of the activity, its scope and terms, and even affect, subject to the provisions of the Agreement, the period of exclusivity or the continuation of the engagement as a whole. In light of the above, there is an inherent, material, and increased uncertainty regarding the potential for the engagement reported herein to generate any revenue.

b. Consideration:

In addition to the consideration to be paid for the purchase of the Payloads, upon the parties' entry into the Agreement, the Distributor is obligated to a one-time payment of \$100,000, which will be paid to the Company in 4 equal quarterly installments, starting 3 months from the date the parties entered into the Agreement.

c. Exclusivity:

The Agreement includes a commitment by the Company not to supply its products to other parties in the U.S. defense and homeland security market for a period of 3 (three) years from the date the parties entered into the Agreement (hereinafter: "the First Exclusivity Period"). The First Exclusivity Period can be extended for an additional period of 5 (five) years, subject to the Distributor meeting the sales targets set in the Agreement.

During the First Exclusivity Period and thereafter, the license is subject to the Distributor meeting the sales targets set by the parties for each license year. If the Distributor fails to meet any of the annual sales targets, the Company may choose to terminate the engagement or, alternatively, to make the distribution license non-exclusive. It is clarified that beyond the above, the Distributor is not obligated to any minimum orders and/or minimum revenue volume.

d. Term of the Agreement:

The Agreement will be in effect until the exclusivity period ends, or alternatively, until its early termination in accordance with the conditions set in the Agreement, including, among others, insolvency or non-compliance with certain obligations set in the Agreement, as well as the Distributor's failure to meet sales targets.

e. Additional Provisions:

The Agreement includes provisions on intellectual property protection, insurance, indemnification, product liability, confidentiality, and dispute resolution, as is customary in agreements of this type.

It is clarified that as of the date of this report, the Company is unable to estimate the amount of additional revenue it will record as part of the engagement under the Agreement, if any. It is further clarified that the marketing and sale of the Company's products in the U.S. as part of the engagement are contingent upon obtaining a full set of permits and licenses under U.S. federal and state law (where applicable), including, but not limited to: export/import laws for dual-use technology (in the U.S. and Israel, as the case may be), national security and sanctions laws, aviation regulation and operation of unmanned systems, technical safety and environmental standards, as well as privacy/cyber and defense public procurement laws.

Sincerely,

BladeRanger Ltd.

Via: Hagay Climor, Chairman of the Board.

[1] <https://www.nukk.com/>

[2] "The defense and homeland security market in USA"

This version is translated from Hebrew, and in case of discrepancy the Hebrew version will prevail.